

SYKONSEPT

İki Ayda Bir Yayınlanır.

YIL: 2 SAYI: 9

MAYIS-HAZİRAN 2006



Zaman, ondan
yararlanılabilecek
kadar uzundur...

KIŞ GERİDE KALIRKEN...

2006 yılının ilk ayları her sene olduğu gibi soğuk havalar eşliğinde geçti. Yağan kardan dolayı kimi zaman yollar kapandı, kimi zamanda eğitime ara verilmek zorunda kalındı. Bu arada bütün bu aksamalara ve zorluklara rağmen hayatın akışı ise devam etti. Fırınlar yine ekmeğe çıkardı, çarşı pazar normal zamanlardaki boyutunda olmasa bile yine de kuruldu. Gerçi bir çok işyeri erken saatlerde mesaiyi bıraktıysa da, kepenkleri mümkün olduğunca uzun süre açık tutmak için olağanüstü bir gayret de gösterildi.

Nihayetinde günler haftaları, haftalarda ayları kovalayınca önce yazın müjededeci konumundaki ilkbahara, onun ardında da bizzat yazın kendisine ulaşıldı. Karlı ve soğuk günler geride kalırken, sıcak günlere doğru da ilk adımlar atıldı. Koyu renklerden oluşan kışlık giysiler dolaplardaki yerlerine kaldırılırken, yazlıklar insanın içini ısıtan, heyecanlandırıcı renkleriyle ortaya çıkıverdi. Evet kısaca söylemek gerekirse, yaz geldi, kapımıza dayandı.

Bu noktadan hareketle aynı günlerde başta ekonomi olmak üzere, ülkenin tüm sorunları itibarıyla hangi mevsimi yaşadığımız ve bundan sonraki günlerde de hangi mevsimleri yaşayacağımız soruları da aklımıza düşüverdi. 1999 Marmara depremi ve onun arkasından gelen 2001 yılındaki ekonomik kriz ile çok ciddi iki travmayı yaşayan Türkiye'de, acaba ekonomik anlamda da yaza doğru adım atmak üzere miyiz? Yoksa yaşadıklarımız kimilerinin iddia ettiği gibi yalancı bir bahar mı? Bu göstermelik baharın ardından soğuk kış rüzgarları ekonomi dünyamızın üstünde esmeye devam edecek mi?

Bunların cevaplarını çok kesin bir şekilde verebilmek elbette şu an itibarıyla mümkün görünmüyor. En azından elimizdeki veriler, makro ekonomik düzeyde ilkbaharı hafta yazı yaşamakta olduğumuzu gösteriyorsa da, mikro düzeyde henüz soğuk günleri tam anlamıyla atlatamadığımızı ve dolayısıyla da bu noktada biraz daha sabır göstermemiz gerektiğini ortaya koyuyor.

İhracatçıların değerli Türk lirası ve uzun süredir belirli bir noktaya sabitlemiş döviz kuru ile yaşadığı sıkıntılar, uygulanan ekonomik politikalar dolayısıyla piyasalarda yaşanan nakit darlığı ve düşük enflasyonlu ortamlarda iş ve hizmet yapabileceği yetisinin fazla gelişmemiş olması gibi hususlar başlıca sorunlar olarak kendisini gösteriyor. Cari dengedeki açık bir yana konulursa, düşen enflasyon, liradan atılan altı sıfır, artan kapasite kullanımı, yükselen ihracat rakamları ve tüm eleştirilere rağmen geçen yıl 1.3 milyon insana istihdan sağlayan kaynakları ile Türkiye, başka bir boyutta kendisini düzeltmeye ve gelişmiş dünya ile uyumlu olmaya doğru yönlendirmiş bulunuyor. İlk bakışta çelişki gibi görünen bu durumun aşılabilmesi ve Türkiye'nin makro dengeler ile mikro dengeler arasında bütüncül bir yapıyı gerçekleştirerek refahı ve gelişmişliği tüm ülke tabanına doğru yayabilmesi ise belli ki, bir parça daha zaman isteyecek. Bu da sadece çıkarılacak kanun ve kararlarla ya da hükümetlerin alacakları bir takım kararlarla bugünden yarına çok kısa vadede olabilecek tarzda bir gelişme değil. Hiç şüphesiz ki, zaman gerektiriyor. Elbette o zamanla birlikte sabır ve aynı kararlılıkla çalışmayı da gerektiriyor.

Evet şu aşamada ekonomimizin bir bütün olarak durumuna baktığımızda soğuk kış ortamından baharın ve yazın sıcak günlerine doğru yöneldiğimiz görülüyor. Her ne kadar soğuklar hala hissediliyor ve havada gri bulutlar dolaşmaya devam ediyor olsa da,

1999 Marmara depremi ve onun arkasından gelen 2001 yılındaki ekonomik kriz ile çok ciddi iki travmayı yaşayan Türkiye'de, acaba ekonomik anlamda da yaza doğru adım atmak üzere miyiz? Yoksa yaşadıklarımız kimilerinin iddia ettiği gibi yalancı bir bahar mı?

iletisim@syk.com.tr

SYK GÜMRÜK MÜŞAVİRLİĞİ LİMİTED ŞİRKETİ

İSTANBUL Acıbadem Cd. Haydar Yücebaş Sk. No: 17 34718 Kadıköy
Tel: +90 216 330 94 00 Faks: +90 216 330 94 01

BURSA Yalova Yolu 4. Km Buttım Plaza K: 6 16350
Tel: +90 224 211 30 03 Fax: +90 224 211 40 04

İZMİR 1476/1 Sk. Mehmet Yıldırım İş Merkezi No: 5/10 35210 Alsancak
Tel: +90 232 422 22 74 Fax: +90 232 422 22 84

<http://www.syk.com.tr> info@syk.com.tr

SYKONSEPT

YIL:2 SAYI:9

İki Ayda Bir Yayınlanır, Ulusal Süreli Yayın.

**SYK Gümrük Müşavirliği Ltd. Şti. adına
İmtiyaz Sahibi:** A. Baybars Soyak

Sorumlu Müdür: Mehmet Ali Gökaçtı

Adres: Acıbadem Caddesi, Haydar Yücebaş Sokak,
NO: 17 ACIBADEM-KADIKÖY/İSTANBUL

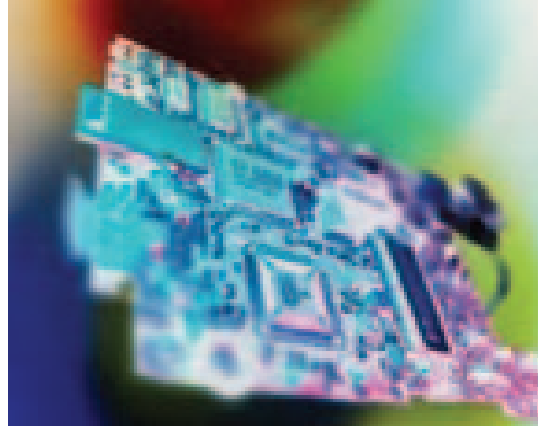
Tel: (216) 330 94 00

Tasarım: GRAF

Renk Ayrımı ve Baskı: Format Matbaacılık Sanayi Tic. Ltd. Şti.
Yeşilce Mah. Girne Cad. Dumanlı Sokak NO: 2 34418 4.
LEVENT-İSTANBUL
Tel: (0212) 280 98 54-55

ELEKTRİK-ELEKTRONİK SEKTÖRÜ

İçinde bulunduğumuz çağ, herkesin de malumu olduğu üzere bilgi çağı olarak tanımlanıyor. Bu durumda da, bilgiye dayalı sektörler giderek daha fazla ön plana çıkıyor. Yüksek katma değerli ürünlerin dünya ticaretindeki payının her geçen gün artması dolayısıyla yüksek teknoloji içeren ürünleri üreten ülkelerin rekabet gücü ve ihracatları da artıyor. Türkiye 80'li yıllara değin düşük teknoloji ürünlerinin üretimini ve ihracatını yaparken, 80'lerden sonra



yaşanan değişime paralel olarak yüksek teknoloji ürünlerini daha fazla üretir ve ihraç eder hale gelmiş bulunmaktadır. Ancak bu olumlu değişime rağmen henüz toplam sanayi üretiminin yüzde 30'u yüksek teknoloji ürünlerinden oluşan Türkiye'nin önünde bu noktada katedilmesi gereken uzun bir yol bulunmaktadır.

Türkiye'de ilk etapta montaj sektörü olarak başlamış bulunan Elektrik-Elektronik sektörü altı ayrı alt sektörden oluşuyor. Bu sektörler ve ürettikleri başlıca ürünler ise şu şekilde.

a) Bileşenler: Diğer alt sektörlerin girdi olarak kullandığı devre elemanları, resim tüpü, bobin, transformatör, akustik eleman, elektronik role gibi ürünler bu alt sektörde üretiliyor. Türkiye henüz bileşenler üretiminde yetersiz olup, bu alt sektörün tüm elektrik-elektronik sektörü içindeki üretim payı yüzde 5 civarında bulunmaktadır.

b) Tüketim cihazları alt sektörü: Renkli TV, elektronik hesap makineleri, anten santralleri, elektronik tartı gibi ürünler bu alt sektörde üretiliyor. Bu alt-sektör elektrik-elektronik sektörünün piyasalardaki itici gücünü oluşturmaktadır.

c) Telekomünikasyon alt sektörü: Otomatik telefon santralleri, analog dijital cihazlar, TV aktarıcıları, telefon ve faks cihazları gibi ürünlerin üretildiği bu alt sektör aynı zamanda ar-ge harcamalarına en fazla kaynak ayrılan sektör durumundadır.

d) Profesyonel ve endüstriyel cihazlar alt sektörü: Ses ve görüntü sistemleri, statik çeviriciler, otomasyon cihazları, alarm cihazları bu alt sektörde üretiliyor. Bu sektördeki firmaların çoğunluğu küçük ölçekli firmalar olup, yabancı firmalar ile rekabet edebilme imkanından uzak bulunmaktadır.

e) Askeri elektronik alt cihazlar sektörü: Silahlı kuvvetlerin ihtiyaçlarını karşıla-

mak için oluşturulmuştur. Askeri araçların her türlü elektronik muhabere ve savaş sistemleri bu sektör tarafından üretilir.

f) Bilgisayar alt sistemleri: Bilgisayar donanımı, yazılım hizmetleri, tüketim malzemesi üreten bu alt sektörün en önemli özelliği çok hızlı değişen teknoloji ve oluşturduğu yüksek katma değerdir. Üretimdeki en büyük pay da bu alt sektöre ait bulunmaktadır.

Elektrik-Elektronik sektörü 1994 ile 2003 yılları arasında ortalama yüzde 75

kapasite kullanımı ile Türkiye ortalamasının üzerinde bir seyir izlenmiş durumda. Yabancı sermayenin üretimdeki payı ise yüzde 2'ler seviyesindedir ki, bu da, Elektrik-Elektronik sektörünün yabancı sermayenin en düşük oranda yer aldığı sektör olduğunu göstermesi açısından dikkat çekici bir durum.

2003 yılı üretim ve ihracat verileri itibarıyla Türkiye'nin lokomotif sektörlerinden biri haline gelmiş olan elektrik-elektronik sektörü, aynı zamanda 60 civarında sektörü de etkiliyor. Bu da, elektrik-elektronik sektörünün pek çok sektör için ikinci derecede etkili sektör olduğunu gösteriyor.

TÜSİAD tarafından 45 üretici firma arasında yaptırılmış olan bir anketin sonuçları, elektrik-elektronik firmalarının başarıya giden yolda en büyük etken olarak kaliteyi gördüklerini ortaya koymuş bulunmaktadır. Şirketler yurt dışındaki rakiplerine göre kendilerini en fazla girdi malzemeye erişme konusunda dezavantajlı görüyorlar. Döviz kurları ve mevzuat ile ilgili sorunlarsa bu konunun hemen arkasında yer alıyor.

Sektörün geleceği açısından bakıldığında ise, sanayi-üniversite işbirliğinin artırılarak ar-ge çalışmalarının geliştirilmesi ve dolayısıyla da rekabet gücü ile ihracatın artırılması gelecekte bu sektörde söz sahibi olabilmek adına zorunlu görünüyor.



TÜRKİYE'NİN DIŞ TİCARETİNİN GELİŞİMİNDE TRANSİT TİCARETİN ÖNEMİ

Hayati Öztürk/Gümrük Müşaviri

Dışa açık büyüme politikalarının başlangıcını oluşturan ihracat rejimi çerçevesinde yer alan ihracat şekillerinden birisi de transit ticarettir. Küreselleşen dünyada Türkiye'nin de yer alması bağlamında ülkeler arası ticarete yönelik olarak her alanda uluslararası kurallara ve teamüllere uygun bir tarzda politikaların üretilmesi ve hayata geçirilmesi gerekmektedir. Uluslararası anlaşmalardan doğan ilkelere bağlı kalarak ülke ekonomisine katkıda bulunulacak düzeyde transit ticaretin geliştirilmesini de bu bağlamda ele almak gerekmektedir. Başbakanlık Dış Ticaret Müsteşarlığı'nın 06 ocak 1996 tarih ve 22515 sayılı Resmi Gazetede yayınlanan 96/8 sayılı ihracat tebliğine göre transit ticaret işlemleri aşağıda belirtilen esas ve usuller çerçevesinde uluslararası bankacılığın ticari teamüllerine göre yürütülür.

Transit Ticaret Nedir?

Transit ticaret, alış ve satış bedelleri arasında lehte fark esas olmak üzere gerçek veya tüzel kişi transit tacirince satın alınan yabancı menşeli veya Türk menşeli olup da yurt dışına satılmış (serbest bölgelere yapılan satışlar dahil) malların transit olarak veya doğrudan doğruya başka bir ülkeye (serbest bölgeler dahil) satılmasını ifade eder.

Transit ticarete konu olan malın satın alınması ithalat, satılması da ihracat sayılmadığından,

– malın satın alınmasına ilişkin işlemler, ithalat rejimi kararı ve yönetmeliği hükümlerine,

– malın satılmasına ilişkin işlemler, ihracat rejimi kararı ve ihracat yönetmeliği hükümlerine tabi tutulmaz.

Uluslararası anlaşmalarla ticareti yasaklanmış mallar ile Dış Ticaret Müsteşarlığı'nın madde politikası itibarıyla transit ticaretinin yapılmasını uygun görmediği mallar transit ticarete konu olamaz. İthalat ve ihracat yapılması yasaklanmış ülkelerle transit ticaret yapılamaz. Transit ticarete transfer, mahsup ve ödemelere ilişkin uygulamalar Türkiye Cumhuriyeti Merkez Bankası'na belirlenecek esaslara göre yapılır.



Gümrük idarelerince verilebilecek izne istinaden malların Türk gümrük hattını aşarak işçilik görmek üzere fiktif depo veya antrepolara alınması "fiili ithal" hükmünde değildir.

■ Transit Taciri

Transit ticaret faaliyetinde bulunan, vergi numarası sahibi Türkiye'de yerleşik gerçek veya tüzel kişi tacirler, esnaf ve sanatkar odalarına kayıtlı olup üretim faaliyetiyle iştigal eden esnaf ve sanatkarlar ve joint-venture ile konsorsiyumlarıdır.

■ Transit Ticaret Formu

Transit ticaret yapabilmek için transit taciri tarafından banka, firma ve gümrük nüshası olmak üzere üç nüsha düzenlenip aracı bankaya onaylatılması gereken belgedir. ,

■ Transit Ticarete Konu Olan Malın Satın Alındığının Tevsiki

Bu mallarla ilgili ticari (ve varsa mali) belgelerin transit taciri adına aracılık eden bankaya gelmesidir.

■ Transit Ticarete Konu Olan Malın Satıldığına Tevsiki

Bu mallara ilişkin ticari (ve varsa mali) belgelerin, aracılık eden bankaca alıcıya veya

alıcının yetkilendirdiği yurt dışındaki bankalara transit taciri adına gönderilmesidir.

■ Banka

Transit ticarete aracılık eden banka veya özel finans kurumlarıdır.

Serbest Kullanıma Bırakılan Dövizler

İhracat bedeli dövizlerin en az %70'inin fiili ihraç tarihinden itibaren 90 gün içinde alışının yapılması halinde kalan % 30 tutarındaki döviz, fatura ve/veya hakediş belgesi ile belgelendirilmek kaydıyla Türkiye'deki yerleşik kişilerin kullanımına bırakılan döviz ifade eder. Dışarıdaki yerleşik kişilerin yurt içinde veya dışında yaptıkları hizmet karşılığı sağladıkları dövizleri veya dışarıdaki yerleşik kişilerin kendi nam ve hesabına ait TL gider karşılığı dövizleri de, yapılan transit ticaret faaliyetinden elde edilip transit tacirinin serbest kullanımına bırakılan dövizleri ifade eder.

Transit Ticarete Uygulanacak İstisnalar

Transit ticaretle ilgili bütün işlemlere ve bu işlemler sebebiyle düzenlenen kağıtlara Transit Ticarete İlişkin 96/8 Sayılı Tebli-

ğın 3/a maddesi ve Döviz Kazandırıcı Faaliyetlerde Damga Vergisi ve Harç İstisnası Uygulanması Hakkında 1 Seri Numaralı Tebliğin 3.1.4 maddesi gereğince transit ticaretle ilgili olduğunun tevsiki kaydıyla işlem yapan kuruluşlarca resen vergi, resim ve harç istisnası uygulanır.

Transit ticaret formu kapsamındaki malların satın alınmasına ilişkin açılan akreditiflerin iptal edilmesi veya kısmen kullanılması durumunda akreditifin iptal edilen veya kullanılmayan kısmına tekabül eden BSMV (Banka ve Sigorta Muameleleri Vergisi) istisnası akreditifin iptali veya kullanılmadığının tespitini müteakip cezasıyla birlikte yatırılır.

BSMV istisnası için istisna sırasında vergi dairesine herhangi bir bildirim yapılmaz. Ancak müeyyide uygulanmasının gerektiği durumlarda, bankalarca taahhüdün gerçekleştirilmediğinin tespit edildiği tarihi takip eden ayın 15'ine kadar BSMV beyannamesinin bankanın bağlı olduğu vergi dairesine verilmesi ve verginin de bu sürede 213 Sayılı Vergi Usul Kanunu hükümlerine göre gecikme faizi ve cezası ile birlikte vergi dairesine ödenmesi gerekmektedir. Aksi halde BSMV, mükellef bankadan 6183 Sayılı Kanun hükümlerine göre gecikme zammı ile birlikte tahsil edilir.

Yapılacak İthalatın Transit Ticarete Dönüştürülmesi ve Transit Ticaret Kapsamında Satın Alınan Malların İthalı

Yapılacak ithalatın transit ticarete çevrilmesine ilişkin talepler, yurt dışına bir bedel ödenmiş ise transfer tarihinden itibaren 180 gün içinde veya açık olan ithalat hesabının kapatılması için ilgili kambiyo müdürlüğüne ithalatçı firmalara verilen 90 günlük ihtarname süresi veya Hazine Müsteşarlığınca veya kambiyo müdürlüğüne verilen ek süre içinde kambiyo müdürlüğünün ihtarname veya ek süre yazısının ibrazı kaydıyla ithalata aracılık eden bankaya yapılır. Bankaca düzenlenecek TTF (Transit Ticaret Formu) üzerine ithalatla ilgili referans numaraları kaydedilir. İlgili belgeler üzerine "transit ticarete dönüştürülmüştür" notu konulur ve ilgili kambiyo müdürlüğüne yazılı olarak bilgi verilir. Bu durumda ilgililerden tahsil edilmiş bulunan vergiler iade edilmez.

Transit ticarete çevrilme talebinin ithalat bedelinin transferinden sonra yapıldığı işlemlerde;

Transferin banka kaynaklarından yapılmış olması halinde satış bedelinin TTF'nin dü-

zenlendiği tarihten itibaren 180 gün veya ülkeler itibarıyla farklılaştırılmış süreler içinde yurt dışından getirilerek bankalara satılması, transferin yurt içinden temin edilen dövizlerle açılan DTH'den (Döviz Tevdiat Hesabı) yapılmış olması halinde ise satış bedelinin TTF'nin düzenlendiği tarihten itibaren 180 gün veya ülkeler itibarıyla farklılaştırılmış süreler içinde yurt dışından getirildiğinin tevsik edilmesi zorunludur.

İthalatın birden fazla TTF düzenlenmek suretiyle transit ticarete çevrilmesi mümkündür. Bu durumda 100.000 ABD doları veya eşitine kadar olan terkin tutarı her bir TTF için ayrı ayrı değil bir defa uygulanır. Bankalarca kambiyo müdürlüklerine yapılacak ihbarda transfer edilen mal bedelinin tamamı dikkate alınır.

Transit Ticaret Kapsamında Satın Alınan Malların İthalinde Yapılacak İşlemler Transit ticaret kapsamında satın alınan malların ithaline ilişkin talepler düzenlenen TTF'nin iptali suretiyle karşılanır. Bu durumda bankalarca istisna edilen BSMV'nin gecikme faizi ve cezası ile birlikte ilgili vergi dairesine yatırılması gerekir.

Transit Ticaretin Finansmanı Amacıyla Kullanılacak Krediler

Satış bedeli henüz tahsil edilmeden alış bedelinin transferinde kullanılmak üzere bankalarca TTF'de kayıtlı alış bedelinin TL veya döviz olmasına bağlı olarak TL veya döviz kredisi kullanılabilir.

Transit tacirince bankalar aracılığıyla kullanılması kaydıyla yurt dışından döviz kredisi sağlanabilir.

Kredi karşılığı ilgililere TL, efektif veya çek olarak verilmek.

Satış bedeli tahsil edilmiş ise kredi kullanılmaz.

Kullanılan kredilere BSMV istisnası uygulanır.

Kredinin limiti;

_ Kredi TL olarak kullanılacak ise kredinin ana parası,

_ Kredi döviz olarak kullanılacak ise kredinin anapara, faiz ve masrafının toplamı satış bedelini geçemez.

Kredinin vadesi, en çok transit ticaret hesabının kapatılması için belirlenen (180 gün veya ülkeler itibarıyla farklılaştırılmış) süreler kadardır. Kredi TL olarak kullanılmış ise anapara kadar TL'nin tahsil edilerek yurt dışından getirildiğinin bankalara tevsiki, kredi döviz olarak kullanılmış ise kredinin faiz ve masraflarıyla

birlikte toplamından az olmamak kaydıyla döviz tutarının yurda getirilerek bankalara satılması zorunludur. Eksik getirilmesi halinde gerçekleşme oranında istisna edilen BSMV gecikme faizi ve cezası ile birlikte ilgili vergi dairesine yatırılır. Kredi taahhüt hesabının kapatılmasında, bankalarca DAB'ın (Döviz Alım Belgesi) firma ve banka nüshası ile alış ve satış faturası üzerine gerekli not konularak birbirleriyle irtibatlandırılır.

Kredinin verilmesi sırasında TPTB (Türk Parası Transfer Belgesi) veya DSB (Döviz Satış Belgesi) düzenlenmez. Kredinin transit ticarettten elde edilen satış bedeliyle ödenmesi halinde döviz alışının yapıldığı (DAB'ın düzenlendiği) tarihte TPTB veya DSB de düzenlenir.

Döviz olarak kullanılan kredinin TL olarak geri ödenmesi halinde geri ödeme tarihinde döviz satışı yapılarak DSB düzenlenir.

Kredinin transit tacirinin DTH'sinden ödenmesi halinde ise DSB düzenlenmez.

Sonuç olarak; yukarıda izah edilmeye çalışıldığı gibi Transit ticaret kapsamındaki işlemlerin her ortamda yapılabilmesini teminen daha esnek politikalar yürütülmesi halinde ülke ekonomisine daha fazla yararlar sağlanacağı bir gerçektir. Şöyle ki, daha önceki yıllarda zaman zaman gümrük idareleri ile tacirler arasında sıkı ve dar kalıplar içerisinde kalınarak, gerçek ticarettten soğutma politikaları izlenmiştir. Oysa son yıllarda transit ticaretin önemi ve ileriye yönelik uluslararası projelerin hayata geçirilebileceği bağlamında daha radikal ve cesur uygulamalar neticesinde epey yol katetmiş bulunuyoruz. Örnek vermesi gerekirse, Gümrükler Genel Müdürlüğü'nün 14.07.2004 tarihli 19755 sayılı tüm Baş Müdürlük'lere dağıtımli yazılarının konusu; gümrük antrepo-sunda tutulan serbest dolaşımda olmayan yakıtın TÜPRAŞ'tan satın alınarak herhangi bir şekilde serbest dolaşıma sokulmadan diğer bir ülkeye veya yabancı limanlara sefer yapan milli ve yabancı bayraklı hava ve deniz taşıtlarına satılması işleminin transit ticaret kapsamında yapılması gibi.

Dolayısıyla transit ticaret kapsamında yapılacak işlemlerde ileriye yönelik akıllı ve gerçekçi politikalar üretildiği takdirde, ülke ekonomisine katkı sağlayacak kalıcı istihdam sahaları yaratılacağı gibi limanlarımızda da gözle görülür bir şekilde iş hacminin artması sağlanmış olacaktır.

MERKEZ BANKASI NİSAN AYI İKİNCİ DÖNEM BEKLENTİ ANKETİ

(2005 Nisan ayı aynı dönem verileriyle karşılaştırmalı)

	2005 Nisan	2006 Nisan
1 Cari Ayın TÜFE Beklentisi	0.60	0.43
2 Gelecek Ayın TÜFE Beklentisi		0.40
3 Yıl Sonu TÜFE Beklentisi	7.5	5.79
4 12 Ay sonrası Yıllık TÜFE Beklentisi	7.2	5.47
5 24 Ay Sonrası TÜFE Beklentisi		4.67
6 Gelecek Ayın Hazine Bono İhalesi Bileşik Faiz Oranı Beklentisi		13.38
7 12 Ay Sonrasının Hazine Bono İhalesi Bileşik Faiz Oranı Beklentisi		12.08
8 Para Piyasası Gecelik Yıllık Basit Faiz Oranı Beklentisi	15.4	13.38
9 3 Ay Sonundaki Gecelik Yıllık Basit Faiz Oranı Beklentisi		12.93
10 Gelecek 12 Ayın Sonundaki Gecelik Yıllık Basit Faiz Oranı Beklentisi		11.71
11 Cari Ay Sonu Dolar Kuru Beklentisi	1.3598	1.3415
12 Yıl Sonu Dolar Kur Beklentisi	1.4510	1.3894
13 Gelecek 12 Ay Sonunda Dolar Kur Beklentisi		1.4204
14 Yıl Sonu Cari İşlemler Açığı Dengesi	- 15050.0	- 26485.0
15 Yıl Sonu GSMH Büyüme Hızı	5.5	5.2

EKONOMİ DÜNYASINDA NELER OLUYOR?

Merkez Bankası Başkanlığına Durmuş Yılmaz Atandı



Yaklaşık 35 gün süren bekleme süresi ve bu süreye iştirak eden tartışmaların eşliğinde Merkez Bankası'nın yeni başkanı belirlenmiş oldu. 1947 Uşak doğumlu olan Durmuş Yılmaz lisans öğrenimini The City University London'da yaptı. 1980 yılından itibaren Merkez Bankası'nda çalışmaya başlayan Yılmaz, bankanın değişik kademelerinde görev yaptıktan sonra en son olarak banka meclis üyeliğine seçilmişti. Durmuş Yılmaz'ın Merkez Bankası başkanlığına atanması piyasalarda olumlu bir gelişme olarak algılandı.

Yapı Kredi Koçbank'ı devralarak birleşiyor

Koç Grubu bankacılıkta birleşme operasyonunu Yapı Kredi Bankası bünyesinde yapmaya karar verdi. Yapı Kredi çatısı altında gerçekleşecek birleşme sonrasında Koçbank'ın tüzel kişiliği sona erecek. 23 milyar 866 milyon ytl.'lik aktif büyüklüğü olan Yapı Kredi bu birleşmeden sonra 38.6 milyar ytl.'lik bir büyüklüğe ulaşacak. Bu birleşme sonrasında aktif çalışan sayısı 16 bine ulaşacak olan bankanın, birleşme süreciye bu yılın dördüncü çeyreğinde tamamlanacak.



Yeni Sosyal Güvenlik Yasası Meclis'te kabul edildi

Üç ayrı sosyal güvenlik kurumunu birleştiren yeni sosyal güvenlik yasası mecliste kabul edildi. Bütçe açığının en önemli kalemlerinden birisini oluşturan sosyal güvenlik konusunda yıllardır beklenen ancak çeşitli gerekçelere bağlı olarak çıkarılamayan yasa Nisan ayında yasalaşarak meclisten çıktı ve Cumhurbaşkanının onayına sunuldu.

2007 yılından önceki haklara dokunmayacak olan yasa prim gün sayısında kademeli artış getiriyor. Aylık bağlama oranının 2016 yılına değin her yıl kademeli olarak yüzde 2.5 düşecek olması emekli maaşlarının belirlenmesine ve maaşlarda farklılıkların ortaya çıkmasına sebep olacak. Bu yönü itibarıyla tartışma konusu olan yasa emekli aylığının belirlenmesinde TÜFE artışına dikkate alıyor. Yasaya göre yoksul vatandaşların primlerini ise devlet ödeyecek.

Bunun yanı sıra genel sağlık sigortası primi tek kişiyi değil tüm aileyi kapsayacak. Genel sağlık primi dolayısı ile emekli maaşlarında bir azalma yaşanmayacak. 18 yaşından küçüklere özel durumlarda ücretsiz hizmet verilecek. Devlet genel sağlık sigortası primlerine ise yüzde 3 katkı sağlayacak.

2007 yılı başında yürürlüğe girecek olan yasa işveren çevrelerinde genellikle olumlu karşılanırken, sendikacılar tarafındansa yoğun bir şekilde eleştirildi. Ekonomi çevreleri ise yasanın yürürlüğe girmesiyle birlikte Türkiye'nin kredi notunun da artabileceğini dile getirdiler.

Yakında yasalaşacak olan kurumlar vergisi tasarısı yeni düzenlemeler getiriyor

Yeni tasarı mevcut yasadaki bazı hükümleri güncelleştirerek korurken, bazı noktalarda ise yepyeni hükümler getiriyor. Bu hükümlerden bir tanesi de, zararlı vergi rekabetinin önlenmesi hükmünü içeriyor.

Küreselleşme ile dolaşımı hızlanan sermayenin ve kıtalararası ticaretin birden fazla ülkede vergilendirilerek zarara uğramasının ve dolayısıyla da o ülkeden kaçmasının önüne geçmeyi amaçlayan maddeye göre, bilgi paylaşımı bulunmayan ülkelere mal alımı ve satımı yapan mükelleflerin yaptıkları ödeme üzerinden vergi kesintisi yapılması hükmüne bağlanıyor. Bilgi paylaşımı bulunan ülkelerle çifte vergilendirmenin önlenmesine yönelik anlaşmaları bulunan Türkiye bu yeni düzenleme ile yabancı sermayenin vergi cenneti olarak adlandırılan ülke ve bölgelere kaçmasını ve buralardaki yerleşik kişi ve kurumlara değişik adlarla yapılan ödemeler nedeniyle vergi matrahında oraya çıkan azalmanın önüne geçilmesini amaçlıyor.

YAZ GELDİ, TATİL YAPMA ZAMANI DA!

Soğuk günlerin geride kalmaya başlaması ve havaların giderek ısınmasıyla birlikte gündemimize yavaş yavaş da olsa tatil planları yapmak da girer. Hele Haziran ayının yaklaşmasıyla birlikte işlerin nispeten daha yavaş bir seyir takip edeceği varsayımından hareketle Temmuz, Ağustos'u da içine alacak şekilde yaz aylarına yönelik bir planlamanın startı da verilir.

Yıllık izin süresince tatilde ne yapılacaktır? Dolayısıyla da ne yapılacağını sağlıklı bir şekilde belirlemek için nereye gidilecektir? Bu aşamada pek çok insan için karar vermek o kadar da kolay değildir. Gönülünüzden geçen bir tatil için öncelikle, hele işin içine çoluk çocuğu da katarsanız hatırı sayılır maddi bir kaynağı ayırmanız gerekecektir. Eğer vakti zamanında alınmış bir yazlığınız varsa, çevresi ve denizi eski kalitesinde olmasa da, yine de oraya gitmek en pratik çözüm olarak görünür gözünüze.

Öyle bir imkan yoksa o zaman uygun bir tatil beldesi ya da otel aranmaya başlanır. Yıllardır gittiğiniz bir yer varsa bu kez de orayı seçmek en akıllıcasıdır. Her ne kadar yıllar önce çok fazla insan oraları bilmediğinden ötürü sakin olan beldeler şimdiler de kalabalıkların altından ezilmeye başlamış olsa bile yine de bildik bir kente ve otele gitmek fena fikir olarak görünmez gözünüze.

Bütün bunların ötesinde farklı bir şey yapmak isterseniz gazete ilanlarına göz atmaya başlarsınız. Her şey dahil paket programlardan hangisini seçeceğinizi bilemezsiniz ilk anda. Ülkenin güney sahillerindeki tüm belde ve tesisler önünüze serilmiştir. Ve siz seçim yapmakta alabildiğine zorlanırsınız. Kimi zaman fiyattan, kimi zamansa tesisi tanımamaktan yada bütün bunların ötesinde söylenenlerin hepsi gerçekleşebilir mi düşüncesinden, adım atmakta zorlanırsınız.

Eğer imkanlarınız bir parça genişse yıllardır duyduğunuz ama bir türlü gerçek-

letirmediğiniz bir tatil şeklini denemeyi gündeme alırsınız. Örneğin mavi tura çıkabilirsiniz. Ya da alternatif tatil önerileri bağlamında herkesin henüz keşfetmediği bakir diyarlara adım atarsınız. Eğer biraz maceraperestlik yanınız varsa, yamaç paraşütü, kanyon geçişi veya dağa çıkışı gibi etkinlikleri de gerçekleştirebilirsiniz.

Eğer bütün bu klaksikleşmiş tatil programlarından bıktıysanız, kültür turlarına katılabilirsiniz. Ülkenin bugüne değin keşfedilmemiş yörelerine gider, saklı hazineleri görüp otantik bir dünyanın sırlarına vakıf olursunuz.

Eğer ki, bütün bunlar da cazip görünmediyse ve imkanlarınız elveriyorsa acentanızı arayarak ya da gazetelerdeki ilanlara bakarak yurt dışına gitmenin yollarını araştırırsınız. Zevkinize ve keyfinize göre tüm dünya elinizin altındadır artık. İsterseniz Fiji Adalarına gider, egzotik bir tatil de yaparsınız, isterseniz Roma'ya giderek binlerce yıllık tarih ile içiçe olursunuz. Ya da isterseniz Çin'e gidip bu son yılların en çok tartışılan ülkesini görüp, fırsat olursa bir iki fuara da uğrarsınız veya Güney Amerika'nın sırlarla dolu platolarına gidip gizemli bir dünyanın kapılarını aralamaya çalışırsınız.

Bütün bunların sonunda bu kadar alternatif içinden hala bir şey bulamadım diyorsanız, son önerimiz o kadar da uzaklara gitmeyin çevrenize bir göz atın olacak.

Kimbilir belki bulunduğunuz kent sizlere hiç umulmadık sürprizler hazırlayabilir. Kendinizi rastgele bırakacağınız sokaklar, bir köşe başını dönünce karşınıza çıkabilecek umulmadık manzaralar, o güne değin hiç ummadığınız tatları müşterilerine sunan salaş bir dükkan ve daha akla hayale gelmedik ilginçlik sizi bekliyor olabilir.

Seçim sizin. Bu durumda bizden de size şimdiden söyleyecek tek şey kalıyor. İyi Tatiller..

